

派遣事業に係る情報公開について

派遣労働者数 (2023年6月1日)	21人
派遣先事業所数 (年間)	16件
マージン率	26.60%
$\text{マージン率} = \frac{\text{労働者派遣の料金 (平均額)} - \text{派遣労働者の賃金 (平均額)}}{\text{労働者派遣の料金 (平均額)}}$	
※%表記にした場合の小数点第2位以下を四捨五入	
マージン率は、派遣先から有限会社栃木ビルサービス ミライスタッフに支払われる派遣料金から、派遣スタッフ様に給与を支給した残りの額であり、これが派遣料金に占める割合をマージン率といいます。マージンから支出する費用には、主に次のようなものがあります。	
1. 法定福利費用 社会保険料（健康保険、介護保険、厚生年金保険）、労働保険（雇用保険、労災保険）の事業主負担分の費用。	
2. 派遣スタッフ様の年次有給休暇取得時の賃金	
3. 派遣スタッフ様の健康診断受診費用	
4. 派遣スタッフ様の教育訓練・キャリアアップ支援に係る費用	
5. 派遣登録のスタッフの募集要項 派遣登録スタッフ募集、採用の為に、求人広告を掲載する費用。面接会場賃借料。	
6. 事業運営費用 派遣スタッフ様の就業期間中の雇用管理（就業中フォロー・更新確認）、社員人件費、事務所賃借料、通信料、移動交通費等の事業運営費用。	
労働者派遣の料金 (1日8時間あたりの平均額)	14,476円
派遣労働者の賃金 (1日8時間あたりの平均額)	9,695円

	1年目	2年目	3年目
レベル	就職先のガイダンスや支持の下で基本的な業務を実践できる	就業先のガイダンスや支持の下、独力で実践できる	就業先や職種が変わっても独力で実践できる
技術・知識 スキル	業務上の基礎知識・スキルを持っている	業務上の基礎知識・スキルを持っている	業務上の基礎知識・スキルを持っている
ビジネス スキル	<ul style="list-style-type: none"> ・派遣社員で働く上での基礎知識がある ・社会人として基本的なコミュニケーションができる ・情報管理の基礎知識、基本的な倫理観がある 	<ul style="list-style-type: none"> ・適切なビジネスマナーや立ち振る舞いができる ・社会人として良好なコミュニケーションができる 	<ul style="list-style-type: none"> ・独力で問題解決ができる ・チームリーダーやマネージャーとして後進に適切な指導ができる ・後進の問題解決のためのアドバイスができる